

## ФИЛОЛОГИЯ

*Н.А. Ляшенко*

*(Южный федеральный университет, г. Ростов-на-Дону, Россия)*

### **Лексико-грамматическое оформление тактик прямого и косвенного побуждения, реализующих речевой акт просьбы в английском языке**

Статья посвящена исследованию лексико-грамматического оформления тактик прямого и косвенного побуждения, реализующих речевой акт просьбы в английском языке. По способу выражения интенции говорящего выделяются прямые и косвенные речевые акты. При прямом побуждении просьба представлена императивными и декларативными конструкциями, что характерно для низкого уровня вежливости, неприемлемого в англоязычной лингвокультуре. Косвенное выражение просьбы звучит как вопрос о возможности или желании адресата совершить это действие, таким образом, слушающему дается возможность не совершать действие, отказаться от него. Тактики прямого и косвенного побуждения, реализующие просьбу в английском языке, могут быть оформлены с помощью императивных и декларативных конструкций, перформативных глаголов соответствующей семантики, различных модификаторов, конечных формативов, субъектно- и объектно-ориентированных вопросительных конструкций с модальными глаголами, вопросительными конструкциями с местоимением *we*, сложных косвенно-вопросительных конструкций, псевдопридаточных предложений. Исследование проводилось на материале англоязычных фильмов.

Ключевые слова: прагмалингвистика, речевой акт, речевая тактика, просьба.

*21 октября 2014 г.*

---